

PARTICIPER EFFICACEMENT A UN SALON

MODALITES :

Une journée de
formation collective

TARIFS :

200 € HT (hors frais de
déplacement)

INTERVENANT :

Franck ROBIQUET
www.expansial.com

PARTICIPANTS :

10 participants par
session

DATE :

Jeudi 25 juin 2020

LIEU :

AANA
Cité Mondiale
6, parvis des Chartrons
33075 Bordeaux Cedex

NUMERO

D'ORGANISME DE

FORMATION :

75331066333

OBJECTIFS :

- Sélectionner un ou plusieurs salons correspondant aux objectifs, cibles de clientèle, zones géographiques et budget de la structure
- Analyser l'attractivité du salon et le profil des visiteurs attendus, le taux de fréquentation
- Définir les objectifs de participation : notoriété, vente, lancement d'un produit
- Choisir l'offre à présenter ou à mettre en avant

METHODOLOGIE :

Une 1 journée de formation alliant ateliers théoriques et ateliers pratiques
Echanges et retours d'expériences

PROGRAMME :

09h30 - 17h30 :

- Le choix du salon
La recherche des informations [coût, durée, public ...]
La collecte des données de fréquentation
- Avant le salon
Définir l'offre à présenter selon la cible
Construire les argumentaires produits
Prévoir la technique et la logistique
La signalétique et les outils de communication
Les aspects commerciaux à ne pas négliger (fichiers clients, prospects, partenaires ...)
- Pendant le salon
Installation la veille du premier jour
Les présences à prévoir
Les animations
- Après le salon
La gestion des contacts et des relances
L'envoi d'informations
Le bilan du salon

PUBLIC CIBLE :

Toute personne en charge d'organiser des manifestations

LES + :

Une formation adaptée aux filières et aux entreprises agricoles, agroalimentaires et viti-vinicoles de Nouvelle-Aquitaine
Des méthodes, des techniques concrètes, des cas pratiques

Inscriptions

Participant :

Nom :

Prénom :

Fonction :

Structure :

Adresse :

Code Postal :

Ville :

Téléphone :

Email :

Site internet :

Adresse de facturation (si différente) :

Engagement :

- Je m'engage à participer à la formation « Comment participer efficacement à un salon » proposée par l'AANA et à régler la facture de 200 € HT
- J'adhère à l'AANA pour l'année 2020 et je m'engage à régler mon adhésion annuelle de 50 € HT (adhésion à régler uniquement si c'est votre 1^{ère} opération en 2020 avec l'AANA)
- J'ai bien pris connaissance des Conditions Générales de Vente

Signature & cachet de l'organisme :